



SLA
NEGOCIOS

PLANEJAMENTO INTELIGENTE: IA APLICADA À ELABORAÇÃO DOS ARTEFATOS DE PLANEJAMENTO

Professor:
RAFAEL MOTA

Consultor e Palestrante da
área de licitações

100%
PRESENCIAL

06 e 07
DE OUTUBRO

 98 99993.0000

 slanegocios.com.br

 @sla_negocios

 comerciaislanegocios@gmail.com

Nosso Treinamento In Company de Planejamento da Contratação com o Uso de Inteligência Artificial é a chave para desbloquear o potencial transformador da tecnologia e da inovação nas contratações dentro da sua organização. As equipes internas enfrentam desafios cada vez mais complexos ao planejar e executar contratações, e este curso intensivo de 16 horas foi meticulosamente projetado para equipar os profissionais com as ferramentas, conhecimentos e habilidades necessárias para navegar com confiança e tranquilidade neste novo cenário, onde a Inteligência Artificial se destaca como uma aliada estratégica.

Ao trazer este treinamento diretamente para a sua empresa, você garante uma experiência de aprendizado personalizada e focada nas necessidades específicas do seu time. Isso não só promove uma melhor retenção do conteúdo, mas também fortalece o espírito de equipe e a cultura organizacional em torno da inovação e eficiência.

Nossas aulas têm um enfoque prático, com estudos de caso reais e uma abordagem "mão na massa". Vamos cobrir os pontos mais relevantes do planejamento de contratações, mapa de riscos, elaboração de documentos técnicos e aplicação da Inteligência Artificial, sempre buscando aliar a tecnologia à experiência humana. Nosso objetivo é que os participantes compreendam profundamente as potencialidades e os desafios envolvidos no uso da IA, e sejam capazes de promover contratações mais eficientes, transparentes e inovadoras com o apoio dessa tecnologia.

Durante o curso, os participantes terão a oportunidade de explorar ferramentas de IA aplicadas a cada etapa do processo de planejamento da contratação, desde a elaboração do Plano Anual de Contratações até a pesquisa de preços. Trabalharemos com casos práticos, utilizando plataformas de IA para criar documentos, analisar riscos, otimizar processos e tomar decisões baseadas em dados.

Este treinamento é ideal para equipes de planejamento da contratação, fiscais de contratos, gestores, analistas e profissionais do corpo jurídico que analisam processos de compras, todos os envolvidos no ciclo de contratações que desejam estar na vanguarda da inovação e eficiência dentro da organização serão surpreendidos com a qualidade e profundidade dos ensinamentos do professor Rafael Mota.

Ao final do curso, os participantes estarão preparados para liderar a transformação digital no planejamento de contratações em suas instituições, utilizando a IA como uma poderosa aliada para alcançar resultados excepcionais e gerar valor organizacional.



METODOLOGIA DO CURSO

O curso será conduzido com uma abordagem prática e interativa, utilizando diversos métodos para garantir a assimilação dos conteúdos e a aplicação dos conhecimentos adquiridos. As estratégias de ensino incluirão:

AULAS EXPOSITIVAS:

Apresentações teóricas sobre os conceitos fundamentais, princípios e agentes participantes do certame licitatório.

ESTUDOS DE CASO:

Análise e discussão de casos reais de licitações, permitindo aos participantes compreenderem as melhores práticas e evitarem erros comuns.

SIMULAÇÕES PRÁTICAS:

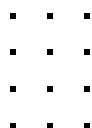
Os participantes poderão praticar todas as etapas do processo, incluindo a alimentação de propostas, fases de disputa, envio de documentos de habilitação e etapas recursais.

FERRAMENTAS TECNOLÓGICAS:

Exposição de ferramentas ágeis, sistemas de inteligência artificial generativa para otimizar a leitura de editais, impugnações, esclarecimentos, preparação de documentos.

PERGUNTAS E RESPOSTAS

Espaços dedicados para que os participantes possam tirar dúvidas e discutir temas específicos com os instrutores.



EMENTA DO CURSO

Módulo 1: Introdução à Inteligência Artificial

- Conceitos básicos de IA e aprendizado de máquina
- Tipos de IA
- Ética e responsabilidade no uso de IA
- Legislação relacionada ao uso de IA no setor público
- Proteção de dados e privacidade
- Transparência
- Responsabilidade e prestação de contas no uso de IA
- ChatGPT e outras ferramentas de IA
- Vantagens e desvantagens de cada ferramenta
- Aplicações de IA no setor público
- Panorama global do uso de IA em governos
- Casos de sucesso de IA no setor público brasileiro
- Aplicações específicas em contratações públicas:
- Análise preditiva de demandas
- Automação de processos repetitivos
- Detecção de fraudes e irregularidades
- Planejamento da Contratação
- Fiscalização de Contratos
- Análise de documentos e extração de informações
- Arquitetura de prompts



Módulo 2: Plano de Contratações Anual

- O PCA é obrigatório?
- Como o PCA ajuda no planejamento das minhas contratações?
- Como a IA pode me ajudar a executar meu PCA com qualidade
- IA aplicada ao DFD



Módulo 3: IA na elaboração do ETP

- Esquentando a máquina
- 5 prompts Master que te ajudam a compreender o problema
- Quais resultados você pretende atingir?
- A contratação é realmente necessária?
- Estimule sua criatividade com IA
- Iteração e refinamento
- Descrevendo a necessidade da contratação com o apoio da IA
- Prompts necessários
- Prompts que te levam a um nível superior
- Demonstração da previsão da contratação no plano de contratações anual
- Requisitos da contratação
- Usando a IA para compreender os requisitos necessários
- Descrevendo os requisitos da contratação
- Refinando os requisitos conforme a legislação
- O que posso incluir, conforme os Tribunais de Contas?
- Quando devo ter atenção redobrada com a IA?
- Consigo driblar as possíveis alucinações?
- Meu ETP tá ficando incrível!
- As apropriadas para o cálculo da estimativa das quantidades para a contratação
- Como fazer o levantamento de mercado
- Estimativa do valor da contratação
- Usando a IA no cálculo
- Descrição da solução como um todo
- Meu Deus, nunca tinha pensado nisso!
- Unindo as ferramentas na construção de um documento profissional
- Justificativas para o parcelamento ou não da contratação
- Demonstrativo dos resultados pretendidos
- Listagem
- Análise preditiva
- Providências a serem adotadas pela Administração previamente à celebração do contrato

- Prompts que mudam tudo
- Diga adeus aos contratos ruins
- Contratações correlatas e/ou interdependentes
- Descrição de possíveis impactos ambientais e respectivas medidas mitigadoras
- Posicionamento conclusivo sobre a adequação da contratação
- Exercícios práticos (2 contratações)

Módulo 4: Construção do Mapa de Riscos com IA

- Definição de risco
- Importância da gestão de riscos nas contratações públicas
- Diferença entre Gestão de Riscos, Análise de Riscos, Mapa de Riscos e Matriz de Riscos
- Riscos operacionais
- Riscos financeiros
- Riscos legais e de conformidade
- Riscos reputacionais
- Uso de IA para identificar red flags em processos licitatórios
- Uso de IA para criar e analisar cenários de risco
- Testes de estresse em processos de contratação
- Algoritmos de otimização para alocação de recursos de mitigação
- Priorização inteligente de ações de tratamento de riscos
- Construção de um modelo de mapa de riscos aplicado às compras públicas





RAFAEL MOTA

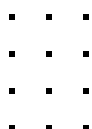
Servidor público federal, já foi Gerente de Licitações e Contratos da ANTAQ e Coordenador-Geral da Central de Compras do ME, além de pregoeiro e presidente de CPL. Coautor dos livros “Licitação na Prática” e “Licitações e Contratos Administrativos na Lei 14.133/21 - Aspectos Gerais”.

Consultor e palestrante, com mais de 20 anos de experiência em gestão de riscos e compras públicas.

Pós graduado em Gestão Pública pelo IBMEC e em Business Intelligence & Analytics pela Conquer Business School. Certificado em Liderança pela Dale Carnegie e em Governança, Riscos e Compliance pela KPMG.

Elevou o nível de governança das contratações da ANTAQ do nível inicial (388º lugar) para o mais aprimorado (13º melhor do Brasil e 1º dentre as Agências Reguladoras), segundo medição do TCU.

Na iniciativa privada atuou como auditor da PwC, maior empresa de auditoria do mundo e na área de precificação da AMBEV.





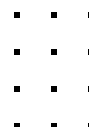
PLANEJAMENTO INTELIGENTE: IA APLICADA À ELABORAÇÃO DOS ARTEFATOS DE PLANEJAMENTO



Investimento:
R\$ 3.000,00



Pagamento:
**Até 15 de
setembro
20% de desconto**



98 99993.0000



@sla_negocios



slanegocios.com.br



comercialslanegocios@gmail.com